

CAIXA ECONÔMICA FEDERAL

PROPOSTA NEGOCIAL

ETAPA DE NEGOCIAÇÃO – CONTRATO PÚBLICO PARA SOLUÇÃO INOVADORA (CPSI) – Licitação Especial 266/2026

1. IDENTIFICAÇÃO DA PROPONENTE

Razão Social	
CNPJ	
Endereço	
Representante Legal	
E-mail	
Telefone	
Declaração de enquadramento como startup (quando aplicável)	

2. CONTEXTUALIZAÇÃO DA PROPOSTA NEGOCIAL

Descrever a solução proposta:

- Como atende ao problema e aos resultados esperados do edital;
- Diferenciais inovadores;
- Diferenciais inovadores e grau de maturidade da solução (MVP, piloto, pré-operacional ou operacional).

--

3. PLANO DE TRABALHO

Descrever o plano de trabalho com as fases de execução, atividades, entregáveis, responsáveis, integrações e dependências relacionadas à CAIXA, critérios de pontuação de conclusão de cada etapa, testes aplicáveis (funcionais, integração, desempenho e segurança), procedimentos de homologação e cronograma de acompanhamento, incluindo a periodicidade e o conteúdo mínimo dos relatórios de execução.

Fases e marcos de entrega (com prazos):

- Atividades previstas em cada fase;
- Recursos necessários (humanos, tecnológicos);
- Flexibilidade de ajustes e possibilidade de encerramento antecipado por inviabilidade técnica ou econômica.

--

4. CRONOGRAMA FÍSICO-FINANCEIRO

Apresentar o cronograma físico-financeiro por fases ou marco, com a indicação dos respectivos prazos, entregáveis, critérios de aceite, valores e condições de pagamento, observada a proporcionalidade em relação aos trabalhos efetivamente executados, inclusive na hipótese de materialização de risco tecnológico.

- Atentar para a compatibilidade com o prazo de 12 meses do CPSI.

--

5. MODELO DE REMUNERAÇÃO

Descrever o modelo de remuneração, com a indicação dos valores atribuídos a cada fase, marco ou entrega, das evidências necessárias à medição, dos critérios de homologação e das condições de pagamento previstas no edital, sem prejuízo do tratamento aplicável às entregas parciais e às hipóteses de encerramento antecipado:

- Valores por fase ou marco;
- Condição de pagamento atrelada a resultados e homologação da CAIXA (conforme edital).

--

6. INDICADORES DE SUCESSO E FORMA DE AFERIÇÃO

Definir, para cada resultado esperado, o indicador correspondente, a meta, a linha de base quando aplicável, a fórmula ou o método de cálculo, a fonte de dados, a periodicidade de aferição, as evidências e o responsável pela validação conjunta com a CAIXA:

- Métricas para comprovar resultados esperados;
- Como será feita a medição e validação.

7. MATRIZ DE RISCOS

Apresentar os riscos técnicos, operacionais, de integração, segurança, proteção de dados, cronograma e viabilidade econômica, indicando, para cada risco, causa, consequência, probabilidade, impacto, responsável, medidas de prevenção e mitigação, plano de contingência e forma de monitoramento durante a execução.

8. PROPRIEDADE INTELECTUAL

Descrever proposta sobre a propriedade intelectual da solução criada durante o CPSI:

- Declaração clara sobre titularidade:
 - Sobre os componentes pré-existentes;
 - Sobre os resultados desenvolvidos durante o CPSI.
 - Condições de uso pela CAIXA;
 - Possibilidade de evolução futura:
 - Como a startup pretende tratar melhorias e customizações.
 - Confidencialidade e não concorrência (se aplicável).
-

9. OUTROS ASPECTOS RELEVANTES

- Plano de escalabilidade - como a solução poderá ser expandida após a fase experimental.
 - Governança e comunicação - estrutura de acompanhamento, papéis, responsabilidades e comunicação com a CAIXA.
 - Diferenciais de inovação e benefícios adicionais para a CAIXA não contemplados nas seções anteriores.
 - Impactos esperados - eficiência, redução de custos e melhorias de experiência.
 - Equipe Técnica – Perfis e responsabilidades.
 - Descrever outras premissas, restrições, dependências ou condições relevantes para a negociação e a execução do CPSI que não tenham sido contempladas nas seções anteriores.
-